



**Case History**  
**SVILUPPO COMMERCIALE EUROPA**



**PER**

mojito design 

# Caratteristiche del progetto Mojito Design Srl

## Cosa fa il cliente

- **Produzione di componenti in plastica e gomma** ottenuti tramite stampaggio mono e bi-iniezione.

## Gli obiettivi

- **Comprendere come fare business** nei mercati di **Francia e Germania**;
- **Individuare i target più adeguati** per uno sviluppo commerciale nei due mercati;
- **Costruire e sviluppare** un processo di **crescita commerciale**, generando un **incremento in termini di fatturato**.

## Mercati sui quali abbiamo lavorato

- **Germania e Francia.**



# Azione intrapresa da Octagona

## Gli interventi di Octagona

- **Valutazione** approfondita dei mercati di **Germania e Francia e guida del cliente** nella **definizione della migliore strategia**;
- Supporto nella traduzione e nell'**adattamento** della **comunicazione aziendale** (sito internet e brochure aziendale);
- **Ricerca e selezione potenziali distributori e clienti finali**;
- Pianificazione e **organizzazione** degli **incontri** presso la **Fiera Ambiente di Francoforte** con le controparti più interessanti;
- **Azione di accompagnamento di 5 giorni in Germania**, presso la fiera sopra menzionata, ed **incontri con tali controparti**.

## Risultati ottenuti

- **Il cliente ha potuto comprendere da vicino** ed in maniera dettagliata i **trend e le dinamiche** dei due mercati;
- Nel corso della fiera, sono stati **avviati contatti commerciali con interlocutori tedeschi, francesi** e di altri Paesi. Tali contatti potrebbero portare a breve alla **stipula di contratti di vendita**;
- **Si è raccolta una grande mole di preziose informazioni e contatti** per definire ulteriori step commerciali da implementare nei paesi target.

# Giudizio del cliente

## Il commento

- **Alessandro Giovanardi, Amministratore di Mojito Design**, ha così commentato l'operazione: *“Sono rimasto pienamente soddisfatto dal lavoro svolto da Octagona che mi ha permesso di conoscere i mercati di nostro interesse per affrontarli con i prodotti e gli strumenti più adeguati. Un ringraziamento particolare al TEM assegnato da Octagona, la dott.ssa Marchi, che si è rivelata estremamente preparata ed in grado di consigliarmi sempre al meglio”*.



FRANCE ITALY UK  
UAE TUNISIA VIETNAM ALGERIA  
MALAYSIA CHINA USA GERMANY INDIA  
SINGAPORE TURKEY BRAZIL IRAN  
INDONESIA EGYPT  
THAILAND



**OCTAGONA**<sup>®</sup>  
WIDEN YOUR HORIZONS

Via Giovanni Falcone, 3 - 41012 Carpi (MO) – Italia  
Tel. +39 059 9770184  
Fax: +39 059 9770186

*[octagona@octagona.com](mailto:octagona@octagona.com)*  
*[www.octagona.com](http://www.octagona.com)*